

参加料  
無料



# リアル・オンラインにおける 展示会出展セミナー

オンライン開催での商談会、展示会も多く開催される今、改めてオンライン商談を見直し、効率よく商談を進めていくかを考える必要があります。また、リアルでの開催も戻っていることから、直接会うことの良さも見直していくべきです。今回のセミナーではリアル・オンライン両面からいかに商談会、展示会で成果を出すかお伝えいたします。

2023. **1.11** 水 18:00 ~ 20:00

講師



グローバルマーケティング株式会社  
コンサルティング部  
コンサルタント

八田 元之

長岡市出身。東京理科大学卒業後、新潟県庁に入庁。にいがた産業創造機構(NICO)にて食品製造業、機械部品製造業の販路開拓支援、展示会出展等を担当。グローバルマーケティング入社後は、各種コンサルティング、セミナーを担当。

セミナー内容

- 展示会出展の目的
- 展示会における目標設定
- プロセスマネジメントを理解する
- 展示会出展・営業活動の仕組みづくり
- オンライン商談について
- 展示会に向けて準備したいツール

普段の業務の中で  
即実践できる内容をお届けします!

主催

燕商工会議所

TEL 0256-63-4116

FAX 0256-63-8705

場所

燕商工会議所

燕市東太田6856

定員

40名

申込締め切り

参加申込書に記入の上、**2023年1月5日(木)**までに FAX / TEL / メール のいずれかからお申込みください。

ご参加される皆さまへ

セミナーの実施に当たりましては部屋の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。また状況変化により中止または延期とさせていただきますのでご承知おきください。

参加申込書

FAX 0256-63-8705

TEL 0256-63-4116

メール [ihata@tsubame-cci.or.jp](mailto:ihata@tsubame-cci.or.jp) 締切 1/5

貴社名 ※必須		E-mail ※必須	
参加者名 ※必須		TEL ※必須	
住所	〒	FAX	